réseau Gesat

Le réseau national du travail protégé et adapté

DEVELOPPER SES ACHATS AU SECTEUR PROTEGE ET ADAPTE

Vendredi 27 mai 2011 à Lyon

De 09h30 à 17H

PUBLIC ::

- Responsable des Achats, Responsable des Moyens Généraux, Acheteur, DRH, RRH, RH.

OBJECTIFS :

- Comprendre le cadre juridique actuel pour développer ses achats au secteur protégé et adapté,
- Identifier l'offre du secteur protégé et adapté et comprendre leurs spécificités,
- Identifier les besoins de l'entreprise transférables au secteur protégé et adapté,
- Impliquer les différents interlocuteurs de l'entreprise à la politique d'achat au secteur protégé et adapté.

METHODE PEDAGOGIQUE :

- La formation alterne apports didactiques et utilisation de cas pratiques,
- Des supports méthodologiques sont remis aux participants.

LE PLUS :

- La visite d'un établissement avec un directeur illustre de manière concrète la connaissance du secteur.

RENSEIGNEMENTS PRATIQUES

Aurélie BERLIOZ
Tél. : 01 75 44 90 04 Fax : 01 75 44 90 00
Email : aurelie.berlioz@reseau-gesat.com

RESEAU GESAT

202, quai de Clichy—92110 Clichy
Numéro de déclaration d'activité : 11752272075

Programme de la formation

Faire le point sur la législation en cours

- Rappel de la loi et des obligations légales,
- Les enjeux financiers pour l'entreprise (contribution AGEFIPH, politique RSE, etc.).

Les différents modes de collaboration avec le secteur protégé et adapté

- Les contrats de sous-traitance ou de prestations de services,
- Les contrats de mise à disposition (individuel – Esat hors Murs - ou collectifs),
- Les passerelles vers le milieu ordinaire,
- La réduction de la contribution AGEFIPH.

Découvrir le secteur protégé et adapté

- Les Etablissements et Services d'Aide par le Travail,
- Les Entreprises Adaptées.

Identifier l'offre du secteur protégé et adapté

- Les activités ou filières métiers traditionnelles,
- Les activités ou filières métiers innovantes,
- Les activités émergentes.

Comment travailler avec un ESAT ou une EA

- Identifier les activités transférables en accord avec ses besoins réels,
- Les outils pratiques pour identifier un prestataire,
- La mise en place d'un partenariat,
- Les facteurs de réussite.

FICHE D'INSCRIPTION *

à retourner par fax

Au 01 75 44 90 10

☐ Madame ☐ Monsieur

Nom :..... Prénom :.....

Entreprise :..... Fonction :.....

Activité :..... Email :.....

Adresse :.....

Téléphone :..... Télécopie :.....

* Vaut convention de formation simplifiée. Tout participant souhaitant se désister devra informer par écrit le Réseau Gesat. Tout dédit effectué dans les 15 jours précédant le début de la formation entrainera le règlement de 50% du prix de la prestation. Tout dédit effectué dans les 48 H précédant le début de la formation entrainera le règlement intégral du prix de la formation

Vendredi 27 mai 2011 de 09H30 à 17H

Esat Robert LAFON

11, rue Poizat

69 100 VILLEURBANNE

Conditions H.T. :

590 € H.T. (705,64 € T.T.C.)

(déjeuner et pauses inclus)

Date et signature du stagiaire

Cachet de l'entreprise